



**ŚLĄSKI KLUB
TRENERÓW ZARZĄDZANIA
MARIK
Termin:
22 maj 2017**

Stowarzyszenie Konsultantów i Trenerów Zarządzania MARIK

Miejsce:	Katowice, ul. Jordana 18 (budynek wydziału teologicznego UŚ) (piętro 4 sala 401 lub 407)
Termin:	(poniedziałek), godz. 17:20 – 20:50 17:20 - 17:40 Cafe MARIK – pogaduchy przy kawie 17:40 – 17:50 Info MARIK – informację bieżące o naszych planach – dyskusja 17:50 – 20:30 Edu MARIK – warsztat (rozpoczynamy punktualnie) 20:30 – 20:50 Final MARIK – podsumowanie
Koszt uczestnictwa:	- 30 zł (pokrycie kosztów wynajęcia sali i cateringu), - Członkowie Stowarzyszenia MARIK bezpłatnie.
Opis i zgłoszenia:	http://competit.pl/w/1601/

Temat spotkania:

DISC – klucz do pozytywnych relacji biznesowych i partnerskich.

Czy zastanawiałeś się co jest najważniejsze w sprzedaży? Czy wystarczy tylko sprzedać daną usługę, towar? Ze sprzedażą mamy do czynienia codziennie. Tworzymy sobie bazy klientów, wymyślamy reklamę, dobry produkt, wspaniałą usługę, doskonałe szkolenie, ale czy to wystarczy? Dziś najważniejsze są relacje z klientem jakie tworzymy, najważniejsze jest to aby ten klient do nas wracał oraz polecał nasze usługi, produkty kolejnym osobom. Wszyscy wiemy że klienci są różni, mają różne cele, motywacje, różnie reagują i komunikują z otoczeniem. DISC ułatwia nam nie tylko zrozumienie siebie, ale również jest wspaniałym narzędziem wykorzystywanym w sprzedaży. DISC to także narzędzie do poznania siebie i swojego funkcjonowania w relacjach. DISC to wiedza którą wykorzystasz wszędzie gdzie masz do czynienia z drugim człowiekiem.

Zapraszam na warsztat, na którym:

1. Poznasz cztery style zachowań modelu DISC i odkryjesz ogólne preferencje dla Twojego stylu.
2. Nauczysz się odczytywać style swoich klientów i poznasz ich motywacje zakupowe.
3. Dowiesz się jak można wprowadzić niewielkie zmiany które sprawią że klient do Ciebie wróci.

PROWADZĄCY:

Elżbieta Wrona



Trener Biznesu i Sprzedaży, certyfikowany trener DISC, przedsiębiorca, trener questingu i animator społeczny, członkini Stowarzyszenia Konsultantów i Trenerów Zarządzania MATRIK, członkini Stowarzyszenia Włoszczowa na Obcasach, inicjatorka wielu imprez o charakterze lokalnym, uczestniczka wielu akcji profilaktycznych i motywujących kobiety do zmiany. Absolwentka Politechniki Świętokrzyskiej kierunku Zarządzanie i Marketing. Od 2001 roku w strukturach sprzedaży - od sprzedawcy do dyrektora zarządzającego oddziałem firmy doradztwa finansowego. Swoją wiedzę popiera bogatym doświadczeniem biznesowym jak i sprzedażowym. Prowadziła szkolenia menadżerskie dla właścicieli firm i ich pracowników, szkolenia z profesjonalnej obsługi klienta dla dużej sieci sklepów spożywczych. W wolnych chwilach chętnie wychodzi na miasto lub w plener i szuka nowych pomysłów na szkolenia. Obecnie studentka psychologii. A najbardziej lubi śmiać się i zarażać uśmiechem innych.

Prosimy o potwierdzenie udziału w spotkaniu do dnia 09-04-2017 do godziny 23:59

w systemie Competit <http://competit.pl/w/1601/>

Spotkanie przewidziane jest na **maksymalnie 30 osób**. Decyduje kolejność zgłoszeń!

☞ Zapraszamy serdecznie ☞

Grażyna Pławska - Koordynator Śląskiego Klubu Trenerów Zarządzania MATRIK

Kontakt: 881 634 555, lub na adres mail: slaski@matrik.pl

Pomyśl, kto jeszcze może być zainteresowany udziałem w tym spotkaniu.

Prześlij tym osobom to zaproszenie ;)

Zapraszamy do śledzenia naszej strony na FB



ŚLĄSKI
Klub Trenerów Zarządzania MATRIK

*zasady uczestnictwa w Śląskim Klubie Trenerów Zarządzania MATRIK
znajdziesz na: www.slaski.matrik.pl

(12) 427 22 18 | stowarzyszenie@matrik.pl | www.matrik.pl

